

バイヤーに選ばれる事業者になるための展示会戦略

出展計画策定・ スキルアップセミナー

出展すれば
売上が伸びる？

商品のPRって
どうするの？

展示会の
商談って？

商談会後は
どうするの？

新規顧客との出会いをビジネスの成長につなげよう！

展示商談会は、自社商品の魅力を発信し、市場ニーズを直接把握できる絶好の機会です。

本セミナーでは、販路開拓の進め方から展示会活用術まで、事業の成長につながる実践的なノウハウをお伝えします。

出展に興味のある方、出展を検討している方 大歓迎です。

2026

日時

7/13月

14:00~
16:00

講師

佐藤 弘美 氏

費用

無料

会場

〒399-8601
長野県北安曇郡池田町4318-2
池田町商工会館 大会議室

信州・農山漁村発イノベーションプランナー
【経歴】

- 一般社団法人長野県観光機構（3年間）
県産品コーディネーターとして銀座NAGANOで
取り扱いする商品の選定を担当
- 信州6次産業化推進協議会（3年間）
- 長野県よろず支援拠点（1年4ヶ月）
コーディネーターとして農産物生産者及び食品
メーカー等の商品企画、マーケティング、販路
拡大に関する支援に取り組んでいる

お問い合わせはこちら／

0261-62-5085

伴走型小規模事業者支援推進事業

お申し込みは
フォームから



広域経営支援センター高瀬エリア

池田町商工会

電話：0261-62-5085

松川村商工会

0261-62-2557

生坂村商工会

0263-69-3047