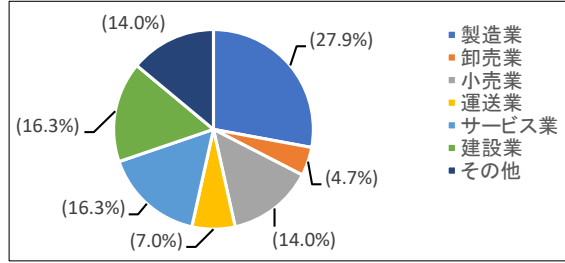


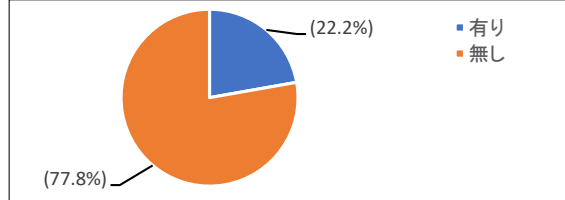
回答事業所の業種

| 業種内容 | 回答 | (構成比) |
|---------|----|----------|
| ① 製造業 | 12 | (27.9%) |
| ② 卸売業 | 2 | (4.7%) |
| ③ 小売業 | 6 | (14.0%) |
| ④ 運送業 | 3 | (7.0%) |
| ⑤ サービス業 | 7 | (16.3%) |
| ⑥ 建設業 | 7 | (16.3%) |
| ⑦ その他 | 6 | (14.0%) |
| | 43 | (100.0%) |



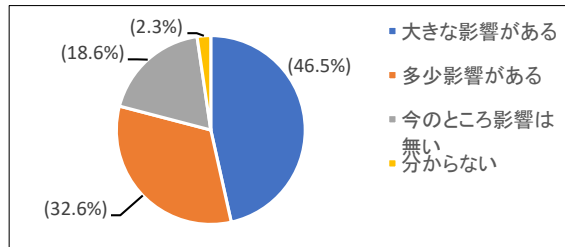
海外取引

| 取引状況 | 回答 | (構成比) |
|------|----|----------|
| ① 有り | 6 | (22.2%) |
| 直接取引 | 1 | |
| 間接取引 | 5 | |
| ② 無し | 21 | (77.8%) |
| | 27 | (100.0%) |



Q 1. 原油・エネルギー価格の変動による影響はありますか？

| 回答肢 | 回答 | (構成比) |
|--------------|----|----------|
| ① 大きな影響がある | 20 | (46.5%) |
| ② 多少影響がある | 14 | (32.6%) |
| ③ 今のところ影響は無い | 8 | (18.6%) |
| ④ 分からない | 1 | (2.3%) |
| | 43 | (100.0%) |



【意見等】

①大きな影響がある

- (製造業) ■ 中東情勢により、原油に含まれるナフサがオレフィン系材を作る元になっていますが、先読みで注文している材料が入手困難であり、他材料も材料縛りが多く変化し、納品先への値上げ見積りが後手に回っている。
- 切削油、潤滑油、シンナー等の価格上昇と、出荷制限で、生産に影響が出る。
- コスト増による供給停止。
- 機械周辺の油剤は消費も多いため、影響大。
- (建設業) ■ 鉄筋の価格が、kg当り10円のアップになる。
- 断熱材の価格が30%~40%上がり、大型官庁工事が6月から始まるので、値段交渉しないと赤字になる。
- 断熱材、二重サッシが入ってこない。
- (卸売業) ■ オイル系・シンナー系・ゴム製品系が出荷停止。
- (小売業) ■ 毎週、取引価格の大幅変動。
- メーカーから、オイル・塩ビ管 他、出荷停止の状態である。
- (その他) ■ ボンドがない→合板が作れない→材木需要の減少

②多少影響がある

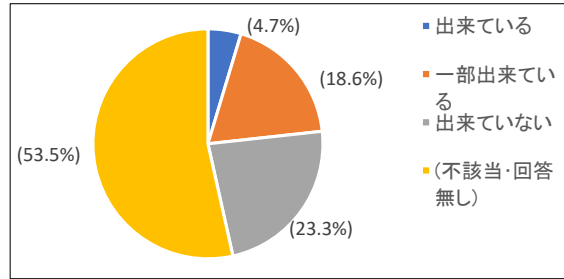
- (製造業) ■ 塩ビ製品が発生しても、納期不明、または断られてしまう。移動費を負担に感じる。
- 自動車用ガソリンの値上げ、海外輸入の際の送料上昇、等。
- (卸売業) ■ 営業車のガソリン代が増えた。配送料金が上がってくる。
- (飲食業) ■ 配達や仕入時は自動車を使用するため、ガソリンの価格上昇に影響がある。
- (サービス業) ■ ストレッチフィルムの買入制限、軽油・ガソリンの高騰。
- 燃料代など高騰による物価上昇で、かなりの負担になっている。
- (小売業) ■ 入荷の価格が2割上がっている。

③今のところ影響は無い

- (製造業) ■ 一般的に原材料が上昇しているらしいが、取引先からの有償支給のため、全く変化無し。
- 電力会社より6月以降に値上げとなる情報をいただいている。

【更問】影響がある場合、価格転嫁について

| 回答肢 | 回答 | (構成比) |
|------------|----|----------|
| ・ 出来ている | 2 | (4.7%) |
| ・ 一部出来ている | 8 | (18.6%) |
| ・ 出来ていない | 10 | (23.3%) |
| (不該当・回答無し) | 23 | (53.5%) |
| | 43 | (100.0%) |



・ 価格転嫁が出来ていない理由

(製造業) ■ 今是在庫の価格で対応できている。
 ■ 不確定要素が多すぎる。
 ■ 様子見の段階。

(卸売業) ■ 商品が入って来ないため。
 ■ 燃料代が上がったから、とは言えない。

(サービス業) ■ 同業他社が値上げしていない。

【自由意見】

「・ 出来ている」と回答された方の意見

(製造業) ■ 価格は問題ありません。

「・ 一部出来ている」と記入された方の意見

(小売業) ■ 毎週、取引価格の大幅変動。

(製造業) ■ 価格転嫁が間に合わない。

■ 旧来から永く愛用されている製品は値上げし辛い、新規開発品は価格転嫁出来ているが、相場より高くなってしまっている。

「・ 出来てない」と記入された方の意見

(製造業) ■ 未だ価格交渉の段階にない。

(小売業) ■ 価格が変わり過ぎるため。

(サービス業) ■ 顧客に物価上昇分を上乗せ出来ない。

(建設業) ■ 価格や納品の目途が立たず、見積が出せない

意見だけ記入された方の意見

(建設業) ■ これから元請会社との交渉になります。

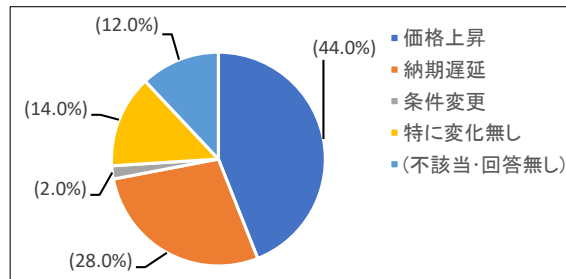
(製造業) ■ 一般的に原材料が上昇しているらしいが、取引先からの有償支給のため、全く変化無し。

(サービス業) ■ お客様では、シンナー等が全く無い事業所が出ています。

(運送業) ■ ガソリン給油設備を設置している会社では、ガソリンスタンドからの供給が止まっている

Q 2. 原材料・部品の価格・納期・取引条件などに変化はありますか？（複数回答）

| 回答肢 | 回答 (構成比) |
|--------------|-------------|
| ① 価格上昇 | 22 (44.0%) |
| ② 納期遅延 | 14 (28.0%) |
| ③ 条件変更 | 1 (2.0%) |
| ④ 特に変化無し | 7 (14.0%) |
| ● (不該当・回答無し) | 6 (12.0%) |
| | 50 (100.0%) |



(製造業) ① ■ レンズクリーニング溶剤の価格2.5倍となったが、4月から納品STOPとなり入って来ない。

① ■ 材料・油剤・工具等、全て値上がりしています。

(飲食業) ① ■ 原材料が、とにかく値上がりしている。

(製造業) ①② ■ 価格が上昇し工事費等に反映させているが、顧客からの値引き交渉も多く、見積書の作成に時間を取られてしまう。

①② ■ 石油由来製品の調達が困難になっている。

①② ■ ナフサの影響により受注が停止している

①② ■ 仕入価格が突然上がることが多々有り。

①② ■ 製品に使用する電子部品の一部に大幅な価格上昇があった。溶剤も入手困難な物がある。

(建設業) ①② ■ 納品価格のアップについては、メーカーから具体的アップ率が、これから提示される。

①② ■ 塗料系シンナーが入手出来ず塗装工程に遅れが出ている。伴って原材料に価格上昇が見られる。

(小売業) ①② ■ 価格上昇の幅が過去最大位の率で上がっている。納期に関しては、見通しが分からない物が沢山あり、売上低下に繋がっていくのでは無いかと不安である。

(卸売業) ①② ■ 納期未定、及び値上げの話が既に来ている。

①② ■ ゴム関係の価格が上がって来た。手袋が無い。

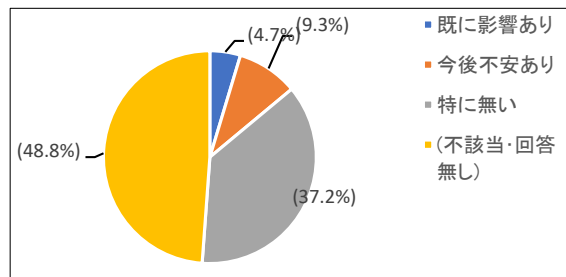
(製造業) ④ ■ 未だ具体的な条件に至っていない。

(サービス業) ① ■ 在庫が抱えられない。

(サービス業) ● ■ お客様の状況が心配です。

Q 3. 海外取引や国際物流(為替・輸送費・決済条件)等への影響・懸念はありますか？

| 回答肢 | 回答 (構成比) |
|------------|-------------|
| ① 既に影響あり | 2 (4.7%) |
| ② 今後不安あり | 4 (9.3%) |
| ③ 特に無い | 16 (37.2%) |
| (不該当・回答無し) | 21 (48.8%) |
| | 43 (100.0%) |



「①既に影響あり」と回答された方の意見

(製造業) ■ 海外向けに取引先があるため、今後に影響があると思います。

(製造業) ■ ドル建ての決済のため製品価格や送料の値上げはあるが、円建てにした場合は円安の影響が大きい。

「②今後不安あり」と回答された方の意見

(製造業) ■ 海外向けに取引先があるため、今後に影響があると思います。

(小売業) ■ 中東情勢の解決無くしては、経済活動は元に戻らない。

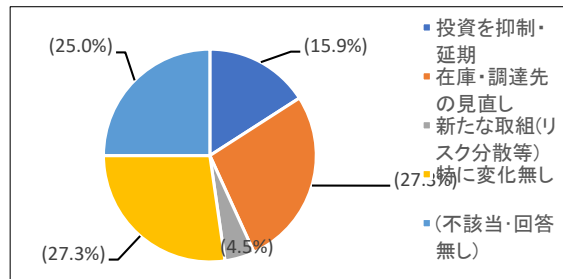
(卸売業) ■ 商材の値上り、欠品。

「③特に無い」と回答された方の意見

(サービス業) ■ お客様では、再度の資材・原材料の値上げ要求が来始めています。

Q 4. 今回の情勢を受け、経営判断や行動に変化はありましたか？（複数回答）

| 回答肢 | 回答 (構成比) |
|-----------------|-------------|
| ① 投資を抑制・延期 | 7 (15.9%) |
| ② 在庫・調達先の見直し | 12 (27.3%) |
| ③ 新たな取組(リスク分散等) | 2 (4.5%) |
| ④ 特に変化無し | 12 (27.3%) |
| ● (不該当・回答無し) | 11 (25.0%) |
| | 44 (100.0%) |

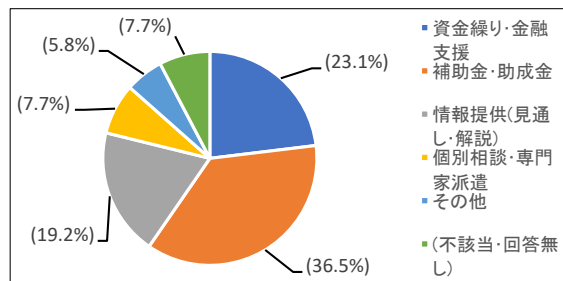


【自由意見】

- (卸売業) ① ■ 先行きが読めないため、現場での意見が纏まらず先に進めない。
- (卸売業) ①② ■ 売上に影響あり。今後の見通しも見直しを迫られている。
- (製造業) ② ■ 情報不足で見通しが立たない。
- ② ■ 今まで発注していた物が手に入り辛いので、従業員のツテを借り、新しいお取引先様から発注される物が出て来た。
- ② ■ 先行手配・発注量が増加した。在庫が増大している。
- ② ■ 油剤が調達困難な状況になり、販社を上げて確保しています。
- ② ■ アメリカから輸入していた部品の一部を中国製に変更した。
- (小売業) ② ■ 仕入先の変更等を考えてみたが、どこも物が無いという返事なので、打つ手が無くなって来ている。
- (製造業) ②③ ■ 材料の動きに心配はあるが、先行き不透明の状態でも成り行き任せ。材料入手においても、メーカー次第、トランプ次第、になっていて動きを見守るしかありません。
- (サービス業) ④ ■ ベースアップ出来ない事業所が多い。

Q 5. 行政・支援機関に期待することは？（複数回答）

| 回答肢 | 回答 (構成比) |
|----------------|-------------|
| ① 資金繰り・金融支援 | 12 (23.1%) |
| ② 補助金・助成金 | 19 (36.5%) |
| ③ 情報提供(見通し・解説) | 10 (19.2%) |
| ④ 個別相談・専門家派遣 | 4 (7.7%) |
| ⑤ その他 | 3 (5.8%) |
| (不該当・回答無し) | 4 (7.7%) |
| | 52 (100.0%) |



「⑤その他」の内容

- (製造業) ■ 健全な国際情勢の確保。
- (卸売業) ■ 財政出動、減税

【自由意見】

- (製造業) ①② ■ 現在、世の中がどう動くのか見えない状態。不透明感が無くなり、初めて動きが見えるのでは？ 今、何が出来ますか？
- (製造業) ①② ■ 先行きが見えない段階で休業しなければいけない状況も見えているため、情報が欲しい。また、万が一の際の資金面の支援を期待したい。
- ③
- (小売業) ①② ■ 資金繰りが心配です。
- ③
- (サービス業) ①② ■ 早急な対応が必要。中小企業は廃業者も出てきます。
- ④
- (製造業) ②③ ■ 中東情勢が収まった後、どれくらいで以前のようなお取引が出来るかを知りたいです。
- (卸売業) ②③ ■ 今後の見通しを知りたい。
- (製造業) ②⑤ ■ 小規模輸入業に対する支援が厚くなると良いです。
- (製造業) ⑤ ■ 溶剤等の社内在庫は7月分までありますが、その先は？です。