

参加費
無料

あなたの計画作りを応援します！

生成AIを使った
活用方法も
お伝えします！経営分析
事業計画策定
セミナー自分のアイデアを
カタチにしたい販路開拓
売上アップを
目指したい

持続化補助金の申請をお考えの方は是非ご参加下さい

日時

第1回 10/7(火) 第2回 10/14(火) 第3回 10/21(火) 第4回 10/28(火)

個別相談は1社/1時間

第1～3回 14:00～16:00
第4回 11:00～17:00

第1回

なぜ事業計画作成が必要なのか？～事業の継続と発展をさせるための事業計画～

- なぜ事業計画が必要なのか？
- 経営理念・経営目標の再確認
- 経営戦略のアイデア出し
- 将来を見据えた現状把握・顧客ニーズを捉えるために
- 計画書が活用できる国の施策を知ろう
- 生成AIを味方につける！使いこなすポイントを考え方

第2回

自社の経営分析を行ってみよう！～自社分析から新たな取組を考える～

- 事業計画作成に向けた生成AIの活用
- 新たな取組の考え方～課題を設定しよう～
- 自社分析の手法と考え方～SWOT分析をやってみよう～

第3回

事業計画作成と販路開拓～新たな商品やサービスを売るための仕組みを考える～

- 販路開拓に結び付く事業計画とは？
- マーケティングとは？ターゲットの選定
- 自社の戦略、価格、販売方法を考える
- 実際に事業計画を作成する～生成AIで広がるアイデア出し～

第4回

個別相談会 ※個別相談は希望者のみ 1社/1時間

- 自社の置かれている状況を詳細に把握しよう
- 小規模企業者ならではの事業計画を作成しよう

場所

池田町商工会館
北安曇郡池田町池田4318-2

対象

小規模事業者の
経営者
事業後継者他

定員

15名

持ち物

パソコン
もしくは
タブレット※事前にChatGPTの
アカウント取得をお願いします

講師

株式会社エイチ・エーエル 提携講師

理財実践塾(株)
代表取締役

池田 孝行 氏

昭和50年千葉県船橋市生まれ。大学卒業後、都内信用金庫に入行し、本店出納・融資業務や決算書分析、不動産評価、窓口での融資審査・交渉に従事。退職後、2005年7月に「ディー・アイFP事務所」を設立し、2019年に「理財実践塾」へ改称。当初はFP業務を中心としたが、顧客の要望に応え融資・資金繰り特化のコンサルを展開。2022年1月「理財実践塾株式会社」として法人化。CFP®・1級ファイナンシャル・プランニング技能士資格を保有。



申込

下記のQRコード
からお申込下さい申込は
コチラ

お問い合わせ

池田町商工会

北安曇郡池田町池田4318-2

TEL: 0261-62-5085

MAIL: info@ikeda-sci.jp

(担当: 横川・山越)